

## **Werkstudent Sales & Marketing**

Als Verstärkung für unser Team in Hannover suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Werkstudenten (m/w/d) im Bereich Sales & Marketing.

### **Was wir bieten**

Ab sofort bieten wir eine Werkstudententätigkeit (12-20 Std / Woche) in innovativer Atmosphäre. Als Teil unseres engagierten Teams wirst Du eigenverantwortlich und auf Augenhöhe mitarbeiten und Deine Ideen jederzeit einbringen können. Deine Tätigkeit wird selbstverständlich angemessen vergütet. Es besteht die Option, eine Studienabschlussarbeit anzuschließen. Wenn es Dir bei uns gefällt, möchten wir Dich gerne nach Abschluss Deines Studiums als Mitarbeiter gewinnen.

### **Was Du machst**

- Unterstützung unseres Sales-Prozesses
- Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Planung und Durchführung von Vertriebskampagnen
- Erstellen von Präsentationen und Konzepten
- Mithilfe bei der Konzeption und Erweiterung unserer Internetauftritte
- Begleitung und Optimierung unserer SEO-Maßnahmen

### **Was Du mitbringst**

Dein kommunikatives, professionelles Auftreten macht es Dir leicht kundenorientiert zu arbeiten und lässt Dich offen auf Menschen zugehen. IT-Affinität ist für Dich kein Fremdwort, sondern beschreibt viel mehr Deinen Umgang mit Technik und Software. Eine selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise ist für Dich genauso selbstverständlich wie der Spaß an Wort und Schrift (deutsch und ggf. englisch).

Du suchst eine abwechslungsreiche Stelle, die Dir ein anspruchsvolles und vielfältiges Spektrum an Aufgaben und Lernfeldern bietet? Du möchtest gemeinsam mit einem jungen, dynamischen Team zum Erfolg des Unternehmens beitragen? Dann freuen wir uns über Deine kurze Bewerbung an uns!

### **Bewerbung**

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann würden wir uns freuen, dich kennen zu lernen. Sende dafür einfach deine Bewerbungsunterlagen mit einer kurzen Liste deiner Fähigkeiten an Henrik Horstmeier ([henrik.horstmeier@kontextwork.de](mailto:henrik.horstmeier@kontextwork.de)).